
WOMEN @ WORK
Virtual Grant Workshop
Taller Virtual de Aplicación

—

WOMEN
of the
SUMMIT

—

Workshop Outline

1. Introduction
2. About Us
3. About the Grant
4. Grant Qualifications
5. Workshop
6. Questions & Answers

Guía del Taller

1. Introducción
2. Sobre Nosotros
3. Acerca del Apoyo Financiero
4. Requisitos del Apoyo Financiero
5. Taller
6. Preguntas y Respuestas

ABOUT US

Catherine Adcock

Board of Directors

Chair of Charitable Giving

Chair of Grant Selection Committee

Tania Jamie Rodriguez

Board of Directors

Treasurer

Member Grant Selection Committee

SOBRE NOSOTRAS

Catherine Adcock

Junta Directiva

Presidenta de Donaciones Caritativas

Presidenta del Comité de Selección del

Apoyo Financiero

Tania Jamie Rodriguez

Junta Directiva

Tesorera

Miembro del Comité de Selección del

Apoyo Financiero



About the Grant

About the grant

- Started in 2022
- Goal: Close the wage gap between men and women by increasing the income of women in Summit County and improve our county overall
- 21 grants have been awarded to Summit County women

Grant qualifications

- Women
- Primary residence is in Summit County and pay taxes in Summit County
- Are W2 professionals or own 51% of their business
- Did not win an award in the previous grant cycle

Timeline

- Grant Applications: Sept. 20-Nov. 10, 2025
- Grant Selections: Nov. 10, 2025-Early January 2026
- Grant Award Announcements: End of January 2026

Acerca del Apoyo Financiero

Acerca del Apoyo Financiero

- Inicio en 2022
- Objetivo: Cerrar la brecha salarial entre hombres y mujeres aumentando los ingresos de las mujeres del Condado de Summit y mejorando en general nuestro condado
- Se han otorgado 21 Apoyos Financieros a mujeres del Condado de Summit

Requisitos del Apoyo Financiero

- Mujer
- Tener su residencia principal en el Condado de Summit y pagan impuestos en dicho condado
- Profesionales W2 o dueñas al menos del 51% de su negocio
- No han recibido Apoyo en el ciclo anterior

Cronograma

- Aplicaciones: Sept. 20-Nov. 10, 2025
- Selección: Nov. 10, 2025-Inicios de Enero 2026
- Anuncio de las ganadoras: Finales de Enero 2026

Your Current Income

Question 1. Which best describes how you earn your annual household income?

- Entrepreneur or Business Owner
- Workforce or Employee (W2)

Question 2. What is your projected personal salary (not business revenue) for 2025?

- Entrepreneur or business owners: How much do you make or take home from your business? (see appendix if you need help)
- Workforce or Employee (W2): What do you expect to be paid?

Starter Task: Note a realistic 2025 income projection, an approximation is fine.

Tus Ingresos Actuales

Pregunta 1. Qué opción describe mejor cómo generas tus ingresos anuales en tu hogar?

- Emprendedora
- Fuerza laboral (W2)

Pregunta 2. ¿Cuál es tu salario personal proyectado (no los ingresos del negocio) para 2025?

- Emprendedora o dueña de negocio: ¿Cuánto ganas o cuánto recibes neto de tu negocio? (Consulta el apéndice si necesitas ayuda)
- Fuerza laboral o empleada (W2): ¿Cuánto esperas que te paguen?

Tarea inicial: Anota una proyección realista de ingresos para 2025; una estimación aproximada está bien.

Tell Us Your Story

Question 3: What is your current job and what opportunity or challenge are you currently facing in growing your income?

Successful Apps

- Wrote longer, structured stories (200–400 words)
- Did not use AI to write their answers
- Included personal background, motivation and reasons for their path
- Connected their story to Summit County
- Discussed professional goals strategically
- Focused on opportunities as well as challenges
- Demonstrated determination and prior successes

Cuéntanos Tu Historia

Pregunta 3. ¿Cuál es tu trabajo actual y qué oportunidad o desafío estás enfrentando para aumentar tus ingresos?

Solicitudes Exitosas

- Escribieron historias más largas y estructuradas (200–400 palabras)
- No utilizaron IA para redactar sus respuestas
- Incluyeron antecedentes personales, motivación y razones de su trayectoria
- Conectaron su historia con el Condado de Summit
- Discutieron sus metas profesionales de manera estratégica
- Se enfocaron en oportunidades así como en desafíos
- Demostraron determinación y éxitos previos

Tell Us Your Story

Question 3: What is your current job and what opportunity or challenge are you currently facing in growing your income?

Unsuccessful Apps

- Wrote short, generic responses with little detail
- Failed to connect their story to Summit County or share a personal journey
- Wandered through life history without addressing the question
- Sounded overly professional, like a résumé, with no sense of “why this matters”
- Overly relied on AI to generate answers

Takeaway: The winners showed who they are as both individuals and professionals.

Starter Task: Draft your story in three parts – Who you are → What you do now → What’s blocking higher income – *and write 2-3 sentences in each section.*

Cuéntanos Tu Historia

Pregunta 3. ¿Cuál es tu trabajo actual y qué oportunidad o desafío estás enfrentando para aumentar tus ingresos?

Solicitudes sin Exito

- Dieron respuestas breves y genéricas que carecían de detalle
- No relacionaron su historia con el condado de Summit ni incluyó su historia personal
- Describieron eventos de su vida sin responder realmente a la pregunta
- Se mostraron demasiado formal o como un currículum, sin explicar por qué es significativo
- Dependieron demasiado de la IA para generar respuestas

Conclusión: Las ganadoras mostraron quiénes son tanto a nivel personal como profesional.

Tarea inicial: Redacta tu historia en tres partes: Quién eres → Qué haces ahora → Qué te impide tener mayores ingresos, *y escribe 2-3 frases en cada sección.*

Your Grant Request

Question 4. How much are you asking for?

Question 5. What are your plans for the funds if awarded a grant?

Successful Apps

- Requested exact amounts (e.g., \$3,475, \$4,800), often below the \$5,000 max
- Justified full \$5,000 requests with calculations (e.g., “Program costs \$6,000; grant covers \$5,000”)
- Listed training titles, vendors, program names, and line items
- Explained why they chose specific vendors or products
- Included supporting documents such as product listings, training descriptions, or estimates

Tu solicitud de Apoyo Financiero

Pregunta 4. ¿Cuánto estás solicitando?

Pregunta 5. ¿Cuáles son tus planes para los fondos si se te concede el apoyo financiero?

Aplicaciones Exitosas

- Solicitaron montos exactos (por ejemplo, \$3,475, \$4,800), a menudo por debajo del máximo de \$5,000
- Justificaron solicitudes completas de \$5,000 con cálculos (por ejemplo, “Programa \$6,000; el apoyo cubre \$5,000”)
- Enumeraron capacitaciones, proveedores, nombres de programas a detalle
- Explicaron por qué escogieron proveedores o productos
- Incluyeron documentos de respaldo, como listas de productos, descripciones de capacitación o presupuestos

Your Grant Request

Question 4. How much are you asking for?

Question 5. What are your plans for the funds if awarded a grant?

Unsuccessful Apps

- Requested \$5,000 or other round figures without justification — appeared to be “testing their luck”
- Omitted vendors, program names, itemized costs, or supporting materials
- Failed to explain vendor or product choices
- Used generic language like “I’d use it for marketing” or “to hire help” with no breakdown

Takeaway: Specific, well-supported requests stood out most.

Starter Task: Draft a detailed budget with vendor names and exact costs.

Tu solicitud de Apoyo Financiero

Pregunta 4. ¿Cuánto estás solicitando?

Pregunta 5. ¿Cuáles son tus planes para los fondos si se te concede el apoyo financiero?

Solicitudes sin Exito

- Solicitaron \$5,000 u otras cifras redondas sin justificación, lo que parecía “probar suerte”
- Omitieron proveedores, nombres de programas, costos desglosados o materiales de respaldo
- No explicaron la elección de proveedores o productos
- Usaron un lenguaje genérico como “Lo usaría para marketing” o “para contratar ayuda” sin desglosar los detalles

Conclusión: Específicas y bien fundamentadas fueron las que más destacaron.

Tarea inicial: Elabora un presupuesto detallado con los nombres de los proveedores y los costos exactos.

Your Target Income

Question 6. How will the grant increase your ability to earn a higher salary?

Question 7: What is your target income?

Successful Apps

- Tied each itemized item to increasing personal salary
 - Workforce: Training → certification → promotion → salary research → income increase
 - Entrepreneur: Marketing → market research → clients → revenue → owner draw
- Used research/data to back up their salary calculations
 - Workforce: Salary research, job postings/descriptions
 - Entrepreneur: Existing customer base or sales, research or estimation of increased sales or income

Tu Ingreso Objetivo

Pregunta 6. ¿Cómo aumentará este apoyo financiero tu capacidad de ganar un salario más alto?

Pregunta 7. ¿Cuál es su salario objetivo?

Aplicaciones Exitosas

- Vincularon cada partida desglosada con el aumento de su salario personal
 - Empleadas: Capacitación → certificación → ascenso → investigación salarial → aumento de ingresos
 - Emprendedoras: Marketing → investigación de mercado → clientes → ingresos → tu sueldo
- Usaron investigaciones/datos para respaldar sus cálculos salariales
 - Empleadas: Investigación salarial, ofertas o descripciones de trabajo
 - Emprendedoras: Base de clientes o ventas existentes, investigación o estimación de aumento en ventas o ingresos

Your Target Income

Question 6. How will the grant increase your ability to earn a higher salary?

Question 7: What is your target income?

Unsuccessful Apps

- Were vague about how the grant would impact income (e.g., “Marketing will help us reach new customers,” “I’ll be able to transition to a new job”)
- Failed to explain how they calculated their projected income increase or lacked supporting evidence
- Focused on community (“Help the town/support families”) instead of personal income impact
- Entrepreneurs often blurred the line between business revenue and personal salary

Takeaway: Always connect the dots to your income.

Starter Task: For each funding request budget item, note the link: Funds → Action → Outcome.

Tu Ingreso Objetivo

Pregunta 6. ¿Cómo aumentará este apoyo financiero tu capacidad de ganar un salario más alto?

Pregunta 7. ¿Cuál es su salario objetivo?

Aplicaciones no Exitosas

- Fueron vagas al explicar cómo el apoyo impactaría sus ingresos (por ejemplo, “El marketing atraerá nuevos clientes”, “Podré hacer la transición a un nuevo trabajo”)
- No explicaron cómo calcularon el aumento proyectado de sus ingresos o no presentaron documentación
- Se enfocaron en la comunidad (“Ayudar al pueblo / apoyar a las familias”) en lugar de en el impacto en sus ingresos personales
- Las emprendedoras a menudo confundieron la diferencia entre los ingresos del negocio y su salario personal

Conclusión: Siempre conecta los puntos con tus ingresos.

Tarea inicial: Para cada partida del presupuesto solicitada, señala la conexión: Fondos → Acción → Resultado.

Your Support Files

Question 8: Upload Backup Material

Successful apps

- Almost always attached at least one strong supporting file to prove their case
 - Entrepreneurs: business plans, budgets, forecasts, tax returns
 - W2 professionals: resumes, job descriptions, salary research
- About half added a short video or photo, making their application memorable and personal.

Tu Ingreso Objetivo

Pregunta 8: Adjunta Material de Respaldo

Aplicaciones no Exitosas

- Casi siempre adjuntaron al menos un archivo sólido de respaldo para justificar su caso
 - Emprendedores: planes de negocios, presupuestos, proyecciones, declaraciones de impuestos
 - Profesionales con W2: currículums, descripciones de puesto, investigaciones salariales
- Aproximadamente la mitad agregó un breve video o foto, haciendo que su solicitud fuera memorable y personal.

Your Support Files

Question 8: Upload Backup Material

Unsuccessful apps

- Attached no files or uploaded irrelevant materials (e.g., logos, brochures) that didn't support their request
- Professionals often omitted resumes or job postings, leaving no proof of a promotion or salary increase
- Did not include a video or photo to personalize their application

Takeaway: Evidence matters. "Show me, don't just tell me."

Starter Task: List two files that support your application

Tu Ingreso Objetivo

Pregunta 8: Adjunta Material de Respaldo

Aplicaciones no Exitosas

- No adjuntaron archivos o subieron materiales irrelevantes (por ejemplo, logotipos, folletos) que no respaldaban su solicitud
- Los profesionales a menudo omitieron currículums o publicaciones de trabajo, sin dejar prueba de un ascenso o aumento salarial
- No incluyeron un video o foto para personalizar su solicitud

Conclusión: La evidencia es importante. "Muestrame, no solo me digas."

Tarea inicial: Enumera dos archivos que le den soporte a tu aplicación

Overall Success Profile

A typical funded applicant looked like this

- Entrepreneur who told a personal origin story, attached a business plan, and showed a forecast tying grant funds directly to personal salary
- Professional/W2 who provided a resume + job posting with higher salary, tied the grant to a specific credential/training, and included salary research
- Both types wrote multi-paragraph narratives with personal + professional context, tied to Summit County, justified the exact amount requested and provided concrete back up to support their asks
- Did not rely on AI to generate answers. AI cannot tell us your story. We want to get to know you

Perfil General Exitoso

Una solicitante que recibió el Apoyo financiado se veía así

- Emprendedora que contó una historia personal sobre sus orígenes, adjuntó un plan de negocios y presentó una proyección que vinculaba directamente los fondos del apoyo con su salario personal
- Profesional/empleada (W2) que proporcionó un currículum y una oferta de trabajo con un salario más alto, vinculó el apoyo a una certificación o capacitación específica e incluyó investigación salarial
- Ambos tipos escribieron narrativas de varios párrafos con contexto personal y profesional, conectadas con el condado de Summit, justificaron el monto exacto solicitado y aportaron evidencia concreta que respaldara su solicitud
- No dependieron de la IA para generar sus respuestas. La IA no puede contar tu historia. Queremos conocerte a ti

Overall Success Profile

Clear Differentiators

- Narrative depth (personal, structured, Summit-specific)
- Exact, strategic plan with numbers
- Direct salary tie-in (promotion, revenue forecast, job posting)
- Evidence (support docs + sometimes media)
- Precision in ask (not just max amount)

Overall Tips

- Be detailed, strategic and concrete
- Proofread
- Get feedback

Takeaway: Narrative length alone didn't win — it was clarity + evidence + numbers.

Starter Task: Use the tasks in this workshop as your starting point for your application.

Perfil General Exitoso

Diferenciadores Claros

- Profundidad narrativa (personal, estructurada y específica del condado de Summit)
- Plan exacto y estratégico con cifras
- Conexión directa con el salario (ascenso, proyección de ingresos, oferta de trabajo)
- Evidencia (documentación y material multimedia)
- Precisión en la solicitud (no solo pedir el monto máximo)

Consejos Generales

- Sé detallado(a), estratégico(a) y concreto(a)
- Revisa la ortografía y redacción
- Pide retroalimentación

Conclusión: La longitud de la narrativa no fue suficiente — lo que destacó fue la claridad, la evidencia y los números.

Tarea Inicial: Usa las actividades de este taller como punto de partida para tu solicitud.



WOMEN of the SUMMIT

APPENDIX APENDICE

Application Self-Evaluation Checklist

Before submitting, ask yourself

- ☐ Did I tell a personal, structured story that connects to Summit County?
- ☐ Did I give a clear, itemized plan with costs and vendors/programs?
- ☐ Did I show exactly how this will increase my salary (with math or data)?
- ☐ Did I include supporting documents (resume, job posting, business plan, budget)?
- ☐ Did I add media (photo/video) to make it memorable?
- ☐ Did I write the application myself so it shows who I am?
- ☐ Did I request an exact, justified amount (not just \$5,000)?
- ☐ Did I write clearly and check for typos/clarity?

Lista de Verificación de Solicitud

Antes de enviar, pregúntate:

- ☐ ¿Conté una historia personal y estructurada que se conecte con el condado de Summit?
- ☐ ¿Presenté un plan claro y desglosado con costos y proveedores/programas?
- ☐ ¿Mostré exactamente cómo esto aumentará mi salario (con cálculos o datos)?
- ☐ ¿Incluí documentos de respaldo (currículum, oferta de trabajo, plan de negocio, presupuesto)?
- ☐ ¿Agregué medios (fotos/videos) para que sea memorable?
- ☐ ¿Escribí la solicitud yo mismo(a) para que refleje quién soy?
- ☐ ¿Solicité un monto exacto y justificado (no solo \$5,000)?
- ☐ ¿Escribí con claridad y revisé errores o aspectos confusos?

Application Self-Evaluation Chart

Category	Weak	Basic	Good	Excellent
Q1: Story	Very short or generic. No personal details.	Some personal/professional info, but thin or vague.	Clear personal + professional background. Shows effort.	Compelling, structured story with personal journey + Summit County context.
Q4: Grant Request	Asks for max with no explanation.	Asks for max with some reasoning.	Asks for exact amount, with basic breakdown.	Exact calculated ask with full cost breakdown, tied to vendors/programs.
Q5: Plan	Vague (“marketing,” “training”) no details.	Mentions some actions but lacks structure or numbers.	Clear, itemized plan with costs / program/vendor names.	Fully itemized plan with costs, vendors/programs, AND direct tie to income growth.
Q6+7: Impact on Salary	No explanation of salary impact.	Implies income growth, but vague.	Explains how funds will grow salary, with rough math or comparables.	Quantified salary impact with timeline, evidence (job posting, forecast).
Q8: Support Files	None.	Minimal (resume only, generic PDF).	Relevant docs provided (budget, business plan, job posting).	Strong evidence directly proving claims (budget + resume + job posting + forecast).
Q9: Support Media	None.	Generic or unrelated photo.	Helpful photo or short video.	Engaging 30–60 sec video or strong visuals supporting story.
Writing Quality	Hard to follow, very short.	Understandable but rough. Or overly reliant on AI	Clear and easy to read.	Polished, persuasive, easy to follow.

Cuadro de Autoevaluación de la Solicitud

Categoría	Insuficiente	Basica	Buena	Excelente
P1: Historia	Muy corta o general. No detalles personales.	Información personal/profesional, pero escasa o vaga.	Clara personal + trayectoria profesional. Muestra esfuerzos.	Historia convincente y estructurada con recorrido personal y contexto del condado de Summit.
P4: Solicitud del Apoyo Financiero	Piden el máximo sin explicación..	Piden el máximo con alguna justificación.	Piden una cifra exacta con detalles básicos.	Solicitud exacta y calculada con desglose completo de costos, vinculada a proveedores/programas.
P5: Plan	Vago (“mercadotecnia,” “entrenamiento”) sin detalles.	Menciona algunas acciones pero sin estructura o cifras.	Clara, plan detallado con costos / programas/nombres de proveedores.	Plan completamente desglosado con costos, proveedores/programas, Y conexión directa con el aumento de ingresos.
P6+7: Impacto en Salario	Sin explicación o impacto en el salario.	Menciona el incremento del salario pero muy vagamente.	Explica cómo crecerá su salario con los fondos. Con números y comparaciones.	Impacto salarial cuantificado con cronograma y evidencia (oferta de trabajo, proyección).
P8: Documentación de Respaldo	Ninguno.	Mínimo (solo curriculum, archivos PDF genéricos).	Documentos relevantes proporcionados (presupuesto, plan de negocio, oferta de empleo).	Evidencia sólida que demuestre directamente las afirmaciones (presupuesto + curriculum + oferta de trabajo + proyección).
P9: Media de Respaldo	Ninguno.	General o foto sin relación.	Foto o video corto útil.	Video atractivo de 30–60 segundos o imágenes impactantes que respalden la historia.
Calidad de Redacción	Difícil de seguir, muy corta.	Comprensible pero poco pulido. O demasiado dependiente de IA.	Clara y fácil de leer.	Pulido, persuasivo, fácil de seguir.

Grant Committee RUBRIC

The Grant Awards Committee uses a RUBRIC to evaluate applications. This year's committee has not finalized its RUBRIC yet. This following is based off of previous grant cycles' RUBRICs. Applications have been rated according to criteria similar to this on a scale of 1-10.

- ☐ Their current situation or challenge presents a valid opportunity that a grant investment can impact
- ☐ Clarity and clear plan for use of funds
- ☐ Likelihood of the grant investment impacting salary growth
- ☐ Confidence that the applicant is a solid candidate that will make the most use of the funds and is driven to seek a higher salary
- ☐ Other metric as recommended by committee

RÚBRICA del Comité de Apoyo Financiero

El Comité de Premios de Apoyo Financiero utiliza una RÚBRICA para evaluar las solicitudes. La rúbrica del comité de este año aún no ha sido finalizada. Lo siguiente se basa en las rúbricas de ciclos de apoyos anteriores.

Las solicitudes se han calificado según criterios similares en una escala del 1 al 10:

- ☐ Su situación o desafío actual representa una oportunidad válida en la que una inversión del apoyo puede tener impacto
- ☐ Claridad y plan definido para el uso de los fondos
- ☐ Probabilidad de que la inversión del apoyo tenga un impacto en el crecimiento del salario
- ☐ Confianza en que la solicitante es una candidata sólida que aprovechará al máximo los fondos y está motivada para alcanzar un salario más alto
- ☐ Otro criterio según lo recomendado por el comité

Fictional Entrepreneur Application Answer Example

3. What is your current job and what opportunity or challenge are you currently facing in growing your income?

Strong Example - Entrepreneur

I started my catering business in Summit County about three years ago. Before that, I worked in restaurants for a long time. Cooking has always been what I love, and I wanted to make meals for families and events in my own way.

At the start, I used a shared kitchen and found clients by word of mouth. People asked me to cook for birthdays and small gatherings, and it went well. But it has been hard to grow. I don't have enough money for better equipment or a website, and most of what I make goes back into food, rentals, and paying helpers. I don't always have enough left to pay myself.

I see a chance to move into bigger events like weddings and company parties. Those jobs pay more, and people have already asked me about them. But I cannot take them because my setup is too small. Without better tools and a better way for clients to find me, I will stay stuck at the same income.

This grant would let me buy stronger catering equipment and make a professional website with online booking. That would save me time and money. It would also help me accept bigger jobs. With better jobs and lower costs, I could start paying myself a steady salary instead of waiting until there is something left over.

I became a single mother after my marriage ended two years ago. I want to keep living in Summit County and supporting my family with this business and showing my young children what a strong woman looks like. It makes me proud to bring good food to our community. With help from this grant, I can grow and finally earn a fair income for the work I am already doing.

Weak Example - Entrepreneur

I run a catering business in Summit County. I started it a few years ago and I have been trying to grow it. I like to cook and it is something I am good at. I make food for different events and I think people enjoy it. I want to get more clients and I believe a grant would help me do that.

Right now my business is small, and I would like it to get bigger. It is hard to compete with other caterers, and money is always a challenge. If I could get funding, it would be easier to grow, and I could probably pay myself more. I think this would also help the community because there are not many local options.

Why this fails: Generic, no details, vague salary tie-in, could be copy-pasted into any application.

Ejemplo de Respuesta Para la Solicitud de un Emprendedor Ficticio

3. ¿Cuál es tu trabajo actual y qué oportunidad o desafío enfrentas actualmente para aumentar tus ingresos?

Ejemplo sólido - Emprendedora

Comencé mi negocio de catering en el condado de Summit hace aproximadamente tres años. Antes de eso, trabajé durante mucho tiempo en restaurantes. Cocinar siempre ha sido lo que amo, y quería preparar comidas para familias y eventos a mi manera.

Al principio, usaba una cocina compartida y conseguía clientes de boca en boca. La gente me pedía que cocinara para cumpleaños y reuniones pequeñas, y salió bien. Pero ha sido difícil crecer. No tengo suficiente dinero para mejor equipo o una página web, y la mayor parte de lo que gano se reinvierte en comida, alquileres y pago a ayudantes. No siempre me queda suficiente para pagarme a mí misma.

Veo la oportunidad de trabajar en eventos más grandes como bodas y fiestas de empresas. Esos trabajos pagan más, y la gente ya me los ha pedido. Pero no puedo aceptarlos porque mi infraestructura es demasiado pequeña. Sin mejores herramientas y una forma más profesional para que los clientes me encuentren, seguiré estancada con los mismos ingresos.

Este apoyo financiero me permitiría comprar equipo de catering más grande y crear una página web profesional con reservas en línea. Eso me ahorraría tiempo y dinero, y también me permitiría aceptar trabajos más grandes. Con mejores trabajos y menores costos, podría empezar a pagarme un salario fijo en lugar de esperar a que quede algo disponible.

Me convertí en madre soltera después de que mi matrimonio terminó hace dos años. Quiero seguir viviendo en el condado de Summit y mantener a mi familia con este negocio, mostrando a mis hijos pequeños cómo es una mujer fuerte. Me enorgullece ofrecer buena comida a nuestra comunidad. Con la ayuda de esta subvención, puedo crecer y finalmente obtener un ingreso justo por el trabajo que ya estoy realizando.

Ejemplo débil - Emprendedora

Dirijo un negocio de catering en el condado de Summit. Lo comencé hace unos años y he estado tratando de hacerlo crecer. Me gusta cocinar y es algo en lo que soy buena. Preparo comida para diferentes eventos y creo que a la gente le gusta. Quiero conseguir más clientes y creo que el apoyo financiero me ayudaría a lograrlo.

Actualmente mi negocio es pequeño y me gustaría que creciera. Es difícil competir con otros servicios de catering y el dinero siempre es un desafío. Si pudiera obtener financiamiento, sería más fácil crecer y probablemente podría pagarme más. También creo que esto ayudaría a la comunidad porque no hay muchas opciones locales.

Por qué falla: Genérico, sin detalles, la relación con el salario es vaga, podría copiarse y pegarse en cualquier solicitud.

Fictional Workforce Application Answer Examples

3. What is your current job and what opportunity or challenge are you currently facing in growing your income?

Strong Example

I have been working as a dental hygienist in Summit County for about eight years. I like helping people feel good about their health. The job has been good, but my pay has stayed the same while the cost of living here keeps going up. I am raising two kids, and it is hard to keep up.

I want to move into periodontal therapy, which is a special kind of dental care. There are jobs here for people with that training, and they pay a lot more. The problem is the cost. I cannot afford the training and the travel right now. Because of that, my salary cannot go higher.

The grant would help me pay for the program and the fees. I've already started taking one class, but I need help affording more. I could finish the training and apply for one of the jobs in our area. That would mean I could earn around \$20,000 more a year. It would make my income steady and give my family what we need.

I grew up in Summit County, and I want my children to live here too. This is my home. My kids and I are very involved with the community. If I can get this support, I can build a better career in healthcare and stay here for the long run. It would let me earn a bigger salary, take care of my kids, and keep serving patients in our community.

Weak Example

I have been working as a dental hygienist for the past eight years here in Summit County. I got into this field because I wanted a stable job that allowed me to help people. For most of that time, I've enjoyed the work, but it has not always been easy.

My personal life has gone through a lot of changes. A few years ago, my marriage ended, and since then I have been raising my two kids on my own. That has made money even tighter. On top of that, my health has been up and down. I deal with back pain from standing for long hours, and sometimes the stress of working full-time and being a single parent gets overwhelming. I try to keep it together for my kids, but it can be hard.

I want to earn more money because right now my paycheck barely covers the bills. Rent, food, car payments, and health insurance all add up, and it feels like I am always one step behind. Summit County is a beautiful place, but it is expensive, and I worry about whether I will be able to stay here.

I know there are opportunities for hygienists to make more money, like going into specialties. I have heard about periodontal therapy and other certifications, and I think those might be good options for me. The problem is I don't know which one is the best choice yet, and all of them cost money I don't have. If I had extra funds, I could start looking at different programs and maybe take one of them.

This grant would help me feel less stuck, even if I am not sure exactly which direction to take right now. Having some support would give me the breathing room to focus on what comes next.

Why this fails: Emotional but not strategic, no specific program or timeline, Salary impact is vague ("I don't know exactly how much").

Ejemplo de Respuesta Para una Solicitud de Fuerza Laboral Ficticia

3. ¿Cuál es tu trabajo actual y qué oportunidad o desafío enfrentas actualmente para aumentar tus ingresos?

Ejemplo fuerte

He trabajado como higienista dental en el condado de Summit durante aproximadamente ocho años. Me gusta ayudar a las personas a sentirse bien con su salud. El trabajo ha sido bueno, pero mi salario se ha mantenido igual mientras que el costo de vida aquí sigue aumentando. Estoy criando a dos hijos y es difícil mantenerse al día.

Quiero avanzar hacia la terapia periodontal, que es un tipo especial de atención dental. Hay trabajos aquí para personas con esa capacitación y pagan mucho más. El problema es el costo. En este momento no puedo pagar la capacitación ni los viajes. Por eso, mi salario no puede aumentar.

El apoyo financiero me ayudaría a pagar el programa y las tarifas. Ya he comenzado a tomar una clase, pero necesito ayuda para pagar más. Podría terminar la capacitación y postularme a uno de los trabajos en nuestra área. Eso significaría que podría ganar alrededor de \$20,000 más al año. Esto haría que mis ingresos fueran estables y daría a mi familia lo que necesitamos.

Crecí en el condado de Summit y quiero que mis hijos también vivan aquí. Este es mi hogar. Mis hijos y yo estamos muy involucrados con la comunidad. Si puedo obtener este apoyo, podré construir una mejor carrera en el sector de la salud y quedarme aquí a largo plazo. Me permitiría ganar un salario más alto, cuidar de mis hijos y seguir atendiendo a los pacientes de nuestra comunidad.

Ejemplo débil

He trabajado como higienista dental durante los últimos ocho años aquí en el condado de Summit. Me metí en este campo porque quería un trabajo estable que me permitiera ayudar a las personas. Durante la mayor parte de ese tiempo, he disfrutado del trabajo, pero no siempre ha sido fácil.

Mi vida personal ha pasado por muchos cambios. Hace algunos años terminé mi matrimonio y desde entonces he estado criando a mis dos hijos sola. Eso ha hecho que el dinero sea aún más limitado. Además, mi salud ha sido irregular. Tengo dolor de espalda por estar de pie muchas horas y, a veces, el estrés de trabajar a tiempo completo y ser madre soltera se vuelve abrumador. Trato de mantenerme fuerte por mis hijos, pero puede ser difícil.

Quiero ganar más dinero porque en este momento mi salario apenas alcanza para cubrir las cuentas. El alquiler, la comida, los pagos del auto y el seguro médico se acumulan, y siento que siempre estoy un paso atrás. El condado de Summit es un lugar hermoso, pero caro, y me preocupa si podré quedarme aquí.

Sé que hay oportunidades para que los higienistas ganen más dinero, como especializarse. He escuchado sobre la terapia periodontal y otras certificaciones, y creo que podrían ser buenas opciones para mí. El problema es que aún no sé cuál es la mejor elección, y todas cuestan dinero que no tengo. Si tuviera fondos extra, podría empezar a explorar distintos programas y quizá tomar uno de ellos.

Este apoyo financiero me ayudaría a sentirme menos estancada, aunque no esté segura exactamente de qué camino tomar en este momento. Tener algo de apoyo me daría el espacio necesario para enfocarme en lo que sigue.

Por qué falla: Emocional pero no estratégico, no hay programa específico ni cronograma, el impacto en el salario es vago (“no sé exactamente cuánto”).

Fictional Entrepreneur Application Answer Example

6. How will the grant increase your ability to earn a higher salary?

Strong Example

This grant will directly increase my salary by allowing me to invest in the systems and tools I need to take on larger catering contracts. Right now, I can only handle smaller events, which limits my income. With new equipment and a professional website, I can accept weddings and corporate events that pay two to three times more than my current jobs.

For example, I currently average \$1,200 per event, and I am only able to book two events per month. With the grant-funded upgrades, I expect to book at least four events per month at an average of \$2,500 each. After covering costs, that would allow me to pay myself a consistent salary of \$3,000 per month, compared to the \$1,200–\$1,500 I take home now.

This is not only about growing the business — it's about making sure I can reliably support myself and my family. The grant will let me move from unpredictable income to a stable salary that matches the work I'm already putting in.

Weak Example

If I got this grant, I could grow my business and that would mean I could pay myself more. It would help me with marketing and other costs, and over time I think my income would get better. I want to be able to support my family and stay in Summit County. With this funding, things would be easier, and I could finally make more money doing what I love.

Why this fails: Too vague, no numbers, no clear link between funds → action → salary.

Ejemplo de Respuesta Para la Solicitud de un Emprendedor Ficticio

6. ¿Cómo aumentará el apoyo financiero su capacidad para ganar un salario más alto?

Ejemplo fuerte

Este apoyo financiero aumentará directamente mi salario al permitirme invertir en los sistemas y herramientas que necesito para asumir contratos de catering más grandes. En este momento, solo puedo manejar eventos pequeños, lo que limita mis ingresos. Con nuevo equipo y una página web profesional, podré aceptar bodas y eventos corporativos que pagan dos o tres veces más que mis trabajos actuales.

Por ejemplo, actualmente promedié \$1,200 por evento y solo puedo reservar dos eventos al mes. Con las mejoras financiadas por el apoyo, espero poder reservar al menos cuatro eventos al mes con un promedio de \$2,500 cada uno. Después de cubrir los costos, eso me permitiría pagarme un salario consistente de \$3,000 al mes, en comparación con los \$1,200–\$1,500 que me pago ahora.

Esto no se trata solo de hacer crecer el negocio, sino de asegurarme de que pueda mantenerme a mí misma y a mi familia de manera confiable. El apoyo me permitirá pasar de ingresos impredecibles a un salario estable que refleje el trabajo que ya estoy realizando.

Ejemplo débil

Si obtuviera este apoyo financiero, podría hacer crecer mi negocio y eso significaría que podría pagarme más. Me ayudaría con el marketing y otros costos, y con el tiempo creo que mis ingresos mejorarían. Quiero poder mantener a mi familia y quedarme en el condado de Summit. Con este financiamiento, las cosas serían más fáciles y finalmente podría ganar más dinero haciendo lo que me gusta.

Por qué falla: Demasiado vago, sin cifras, sin un vínculo claro entre fondos → acción → salario.

Application Answer Examples Workforce (Fictional)

6. How will the grant increase your ability to earn a higher salary?

Strong Example

This grant will cover the tuition and fees for the periodontal certification program offered through the Colorado Dental Association. With that credential, I can apply for one of several open positions in Summit County that pay significantly more than my current hygienist role.

At my current job, I earn \$55,000 per year. With certification, I could qualify for roles that pay between \$70,000 and \$75,000, based on postings in our area. That would represent an increase of at least \$15,000 annually.

Without this grant, the upfront cost of tuition and travel keeps me from enrolling in the program. With this support, I can complete the training within the next year, apply for higher-paying roles, and immediately raise my salary by more than 25%. The impact on my family would be huge. I could keep up with rent, save for emergencies, and stay in Summit County.

Weak Example

This grant would help me take classes that improve my skills, and that would make me more valuable to the office where I work. If I can get more skills, then the office can serve more patients and provide better care. It would also help the community because there are not enough healthcare providers in our area. With more training, I could help fill that gap and make a difference for people here.

Why this fails: Nice community focus, but no personal salary math or numbers — judges don't see how her income rises.

Ejemplo de Respuesta Para una Solicitud de Fuerza Laboral Ficticia

6. ¿Cómo aumentará el apoyo financiero su capacidad para ganar un salario más alto?

Ejemplo fuerte

Este apoyo financiero cubrirá la matrícula y las tarifas del programa de certificación en periodoncia ofrecido por la Asociación Dental de Colorado. Con esa credencial, podré postularme a una de las varias vacantes en el condado de Summit que pagan significativamente más que mi puesto actual de higienista.

En mi trabajo actual, gano \$55,000 al año. Con la certificación, podría calificar para puestos que pagan entre \$70,000 y \$75,000, según los anuncios en nuestra área. Eso representaría un aumento de al menos \$15,000 anuales.

Sin este apoyo, el costo inicial de la matrícula y los viajes me impide inscribirme en el programa. Con este apoyo, puedo completar la capacitación dentro del próximo año, postularme a puestos mejor remunerados y aumentar inmediatamente mi salario en más del 25%. El impacto en mi familia sería enorme. Podría cubrir el alquiler, ahorrar para emergencias y quedarme en el condado de Summit.

Ejemplo débil

Estes apoyo financiero me ayudaría a tomar clases que mejoren mis habilidades, y eso me haría más valiosa para la oficina donde trabajo. Si puedo adquirir más habilidades, la oficina podrá atender a más pacientes y brindar mejor atención. También ayudaría a la comunidad porque no hay suficientes proveedores de salud en nuestra área. Con más capacitación, podría ayudar a cubrir esa necesidad y marcar la diferencia para las personas aquí.

Por qué falla: Buen enfoque en la comunidad, pero sin cálculos personales de salario ni cifras; los evaluadores no ven cómo aumentarán mis ingresos.

How to Determine Your Personal Income Versus Your Revenue (For Business Owners)

1. Determine your Total Revenue

- a. This is all the money your business takes in from selling its products or services over a specific period, such as a month or year.

2. Identify and sum your Total Expenses: These are all the costs incurred in running your business, including:

- a. Cost of Goods Sold (COGS): Direct costs related to producing the goods or services you sell.
- b. Operating Expenses: Costs like rent, salaries, utilities, and marketing.
- c. Interest Expenses: Any interest you pay on loans.
- d. Tax Expenses: Taxes your business is required to pay.

3. Calculate Net Income

- a. Subtract your total expenses from your total revenue.
- b. Formula: $\text{Total Revenue} - \text{Total Expenses} = \text{Net Income}$.

4. Your Personal Earnings

- a. The Net Income figure you calculate is essentially the profit the business generated, which then becomes part of your personal income for tax purposes. For a sole proprietorship, this net income is reported on Schedule C (Form 1040) and contributes to your overall income on Form 1040.

Example

- A freelance designer had \$50,000 in project revenue (Total Revenue).
- Their expenses for equipment, software, marketing, and taxes totaled \$30,000 (Total Expenses).
- Their Net Income would be $\$50,000 - \$30,000 = \$20,000$.
- This \$20,000 is the personal earnings from their business for that period.

Cómo Determinar Sus Ingresos Personales versus Sus Ingresos Totales (Para Propietarios de Negocios)

1. Determine sus Ingresos Totales

a. Esto incluye todo el dinero que su negocio recibe por la venta de sus productos o servicios durante un período específico, como un mes o un año.

2. Identifique y sume sus Gastos Totales: Estos son todos los costos incurridos al operar su negocio, incluyendo:

- Costo de los Productos Vendidos (COGS): Costos directos relacionados con la producción de los bienes o servicios que vende.
- Gastos Operativos: Costos como alquiler, salarios, servicios públicos y marketing.
- Gastos por Intereses: Cualquier interés que pague por préstamos.
- Gastos de Impuestos: Impuestos que su negocio debe pagar.

3. Calcule el Ingreso Neto

- Reste sus gastos totales de sus ingresos totales.
- Fórmula: $\text{Ingresos Totales} - \text{Gastos Totales} = \text{Ingreso Neto}$.

4. Sus Ganancias Personales

a. La cifra de Ingreso Neto que calcula es, en esencia, la ganancia que generó el negocio, la cual luego se convierte en parte de sus ingresos personales para efectos fiscales. Para un negocio unipersonal, este ingreso neto se declara en el Anexo C (Formulario 1040) y contribuye a sus ingresos totales en el Formulario 1040.

Ejemplo

- Un diseñador independiente tuvo \$50,000 en ingresos por proyectos (Ingresos Totales).
- Sus gastos en equipo, software, marketing e impuestos totalizaron \$30,000 (Gastos Totales).
- Su Ingreso Neto sería $\$50,000 - \$30,000 = \$20,000$.
- Estos \$20,000 son las ganancias personales de su negocio para ese período.